



CAMPUS LA FAVORITE

GROUPE D'ENSEIGNEMENT CATHOLIQUE LYONNAIS

BACHELOR RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT DES AFFAIRES



Titre à finalité professionnelle Responsable du développement des affaires de niveau 6, enregistré au RNCP N° 38602 par décision de France Compétences en date du 10/09/2019 délivré pour 5 ans.



Le Responsable du Développement des Affaires travaille dans une entreprise qui commercialise auprès de professionnels des produits qu'elle fabrique ou achète pour revendre, ou des prestations de service.

Il a en charge un périmètre en responsabilité dont il doit développer le potentiel d'affaires. Responsable du développement d'un secteur géographique, d'un portefeuille de comptes et en particulier de grands comptes, d'une agence commerciale, **il travaille exclusivement avec une cible de professionnels, utilisateurs, revendeurs-distributeurs ou prescripteurs.** Véritable chef d'orchestre, il mobilise les compétences des acteurs de son entreprise. Il est garant du développement du chiffre d'affaires de son entreprise et de la qualité de la relation client.



FORMATION

BLOC 1

Construire le plan d'action commerciale du périmètre en responsabilité

BLOC 2

Déployer le plan d'action commerciale cross et multicanal de détection d'opportunités

BLOC 3

Négocier des accords contractuels complexes

BLOC 4

Piloter la qualité et la performance de l'action commerciale sur le périmètre en responsabilité

MÉTIERS

Le Bachelor permet une insertion professionnelle immédiate après l'obtention du titre permettant d'accéder à des postes de type :

- ▶ Responsable compte secteur (RCS) ou géographique
- ▶ Responsable compte clés ou grands comptes (KAM Key Account Manager)
- ▶ Ingénieur commercial - Ingénieur d'affaires
- ▶ Chef de secteur - Chef de marché/ responsable de marché
- ▶ Chargé d'affaires
- ▶ Attaché commercial
- ▶ Responsable technico-commercial
- ▶ Responsable de clientèle
- ▶ Responsable de la relation client

Profil de l'élève

Poursuite d'études logique pour les étudiants diplômés d'un BTS technico-commercial, NDRC ou MCO ou d'un diplôme de niveau 5 possédant des compétences relationnelles et attirés par la démarche commerciale directe

Poursuite d'études

Le Bachelor "Responsable du Développement des Affaires" permet une insertion professionnelle rapide et réussie mais il peut être envisagé un accès au niveau supérieur vers un Mastère.



CONTACT

Clément BREYSSE
04 78 50 29 91

apprentissage-leschassagnes@la-favorite.org

CAMPUS LA FAVORITE SITE DES CHASSAGNES

13 chemin des Chassagnes
69600 Oullins-Pierre-Bénite

ACCÈS TCL + PARKING ÉTUDIANT GRATUIT



Arrêt : Bas des Chassagnes



Arrêt :
Gare d'Oullins



Arrêt :
Clos des Chassagnes

www.campus-la-favorite.org

ÉVALUATION PENDANT LA FORMATION

L'évaluation se fait par contrôles en cours de formation et soutenances orales :

- Mises en situation professionnelle réelles ou reconstituées
- Etudes de cas
- Cas pratiques livrables professionnels
- Soutenances orales

EN ALTERNANCE

3 semaines en entreprise

1 semaine en formation (460h)

Durée : 1 an

1^{ère} promotion 2026-2027

CONDITIONS D'ADMISSION

Entretien avec le responsable pédagogique de la formation pour étudier le projet professionnel.

Recherche active d'une entreprise d'accueil pour l'alternance.

Modalités de candidature disponibles sur le site www.campus-la-favorite.org

PARTENARIAT

